

公司党建案例入选 第五届国企党建创新优秀案例

■ 党委工作部

8月25日，第五届国企党建创新优秀案例征集推选活动圆满落下帷幕，公司申报的党建案例《国企党建与生产经营深度融合的实施策略及路径方法——浙商中拓高质量党建引领高质量发展工作实践与探索》成功入选。

据悉，本次案例征集推选活动，由国务院国有资产监督管理委员会主管的中国企业改革与发展研究会指导，中国企业改革与发展研究会企业党建工作委员会和《国企》杂志联合主办，经过初步甄选、专家复审等评审环节，最终完成评选及公示。

公司本次申报的党建案例围绕自身高质量党建引领高质量发展的工作实践与探索，结合“党建强基 双融强企”工程的深入实施，进一步分析与总结工作经验与教训，力求以自身工作实践为更多国有企业党建工作探索提供一定参考借鉴意义。

近年来，公司致力于推动打造基层党建样板，健全党建引领发展工作体系，先后荣获浙江省党建优秀创新案例、第二届交通运输行业基层党建创新案例，2022年、2023年度全国企业党建创新优秀案例等多项基层党建案例荣誉。2024年4月，公司深化拓展“红色领航”工程，锻造党建聚“链”本领，正式发布“中拓红链”党建品牌。

接下来，公司将持续着力培育打造“1核+5链+N星”党建品牌矩阵，努力打造更多主题内涵深、品牌叫得响、经验可复制、广受欢迎的基层党建工作特色品牌。（郑帅）

公司与上期所 开展党建联学共建活动

■ 总部第二党支部

8月9日，公司总部第二党支部、价格管理事业部党支部、益光国际事业部党支部、中拓物流党总支与上海期货交易所（以下简称“上期所”）会员部党支部携手共建，在上海期货大厦开展了以“红色引领发展，金融助力实体”为主题的联学共建活动。

活动中，党员们前往上期所博物馆参观学习，从上期所的建设发展中，深入了解我国期货市场的发展历程。党建共建会上，参会党员首先共同学习了党的二十届三中全会精神，表示将持续从中汲取改革智慧和力量，以改革创新助推企业发展。

公司党委委员、副总经理、董事会秘书雷邦景分享了公司在服务实体经济方面的成功案例和经验，并表示，此次党建共建活动组织有力，内容充实，为双方增进了解，共享经验，融合业务搭建了良好的桥梁，希望双方持续以党建共建为纽带，推进合作迈上新台阶。

上期所党委委员、副总经理张铭表示，党建共建是上期所服务实体、助力实体的重要途径，希望后续与浙商中拓持续加强沟通交流，以党建促共建、以共建促发展，推进双方党建和业务融合发展、共同提升。

本次联学共建活动不仅加深了双方对于党的二十届三中全会精神的理解，还促进了金融机构与企业之间的沟通与合作，为推动金融服务实体经济高质量发展提供了新的实践思路 and 方向。未来，双方将继续加强合作，共同为推动行业高质量发展贡献力量。（雷衍升）

同责同心同创

创业创新创效

图片新闻



◀◀ 8月28日，由中拓新能源承建的“金华市达宁新能源科技有限公司18MWp分布式光伏发电项目”正式并网投入试运行。（王天一）



◀◀ 8月23日，省交通集团首届“叉车职业技能竞赛”在中拓新材料成功举办。中拓新材料职工揽获前三名。（伍敏佳）

职工摄影作品展



《山与湖与人》 刘畅
拍摄于6月集团疗休养期间



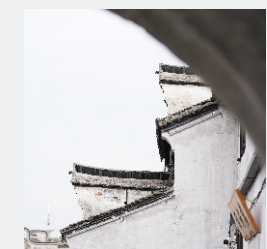
《青海湖印象》 陈凌宇
拍摄于8月集团疗休养期间



《身骑白马@muztagh》 潘轶杰 拍摄于8月公司疗休养期间



《体验畲族的生活》 陈心蕊
拍摄于5月公司疗休养期间



《南方》
于公司疗休养期间
朱二硕



《我的“阿勒泰”》 王天一
拍摄于8月公司疗休养期间



《惬意》 任俊佳
拍摄于8月公司疗休养期间



《天光云影共徘徊》 郭江华
拍摄于8月公司疗休养期间



《湖畔三友》 王珊莎
拍摄于8月公司疗休养期间



《向往》 吴晶晶
拍摄于8月公司疗休养期间



浙商中拓

ZHESHANG DEVELOPMENT

2024年第8期

总第128期

2024/8/31 星期六

主办：浙商中拓集团股份有限公司 www.zmd.com.cn 总编：徐悦儒 副总编：雷邦景 准印证号：浙内准字第0606号 内部资料 免费交流

乘风破浪 扬帆启航 公司全球化战略规划正式发布

■ 全球化战略小组 办公室

正式发布！8月31日，公司在杭州总部召开全球化战略规划发布暨全球化战略落地启动会，正式发布公司全球化战略，历时半年系统谋划的全球化战略正式落地执行，标志着浙商中拓正式实现战略升级，开启拓达全球的新征程。浙商中拓犹如一艘入海巨轮，以全球化战略为指引，乘风破浪，扬帆启航。



公司全体领导班子成员，各事业部、职能部门和业务单位责任人及波士顿咨询公司相关人员参加会议，共同见证公司全球化战略规划发布及落地启动。

践行全球化战略，公司将坚持以“成为世界一流的产业链组织者和供应链管理者”为愿景，以“让产业链更集约、更绿色、更智能”为使命，持续深耕生产性服务业，以大宗商品供应链集成服务为核心，以满足客户便捷化、低成本、个性化需求为导向，聚焦全球产业链，延伸全球供应链，提升全球价值链，持续加大改革创新、加快转型升级，强化基础设施和资源配套，对标世界一流企业，建立世界一流体系，聚焦世界一流人才，服务世界一流客户，构建世界一流生态，持续做强做优做大，致力成为以全球化资源整合能力和平台化集成服务能力为核心竞争力的产业链组织者和供应链管理者。

凝聚共识，战略指引拓全球

会上，袁仁军董事长作重要讲话。他充分

肯定了波士顿咨询公司、战略工作团队、战略协作小组的工作成果。他指出，2030年全球化战略目标富有挑战、更是激励，我们达成目标的底气与信心源自四大支柱：一是基于公司过往快速发展的历史业绩；二是基于国际同行领先企业的成功经验；三是基于全球市场广阔前景与无限潜力；四是基于我们精心打造的一支骁勇善战、锐意进取的精英团队。他强调，实施全球化，中拓有必然的决心，并从五个方面为公司有效推进全球化战略落地指明路径：一是要做好全球化战略宣贯。本次发布会既是战略落地启动会，也是一次在全公司范围的宣贯会，各单位要持续做好传达和宣贯，统一共识，形成合力。二是要加强组织保障。全球化战略领导小组要勇担使命，持之以恒，推进战略有效落地，直至战略目标达成。其中核心关键要做好全球化人才引进。强化团队建设顶层设计和方向梳理，敞开胸怀，引育人才，尤其加强全球化领军人才引进，建设全球化专业队伍。三是要做好行动计划清单管理。要加快形成细化执行清单，分解到部门、责任人，明晰时间表和具体进度，挂图作战，有序推进。四是要做好过程管理。各单位每月做好战略落地执行情况报告，分析当月进展情况和质量，做好下个月计划与落实。五是要始终保持与时俱进。结合公司“五年规划每年做”及内外部环境变化，持续做好战略修订，与时俱进，让战略更具引领性、操作性。



杨威副董事长主持本次启动会。他肯定了波士顿咨询公司与公司全球化战略小组的成果，深刻阐释了本次启动会的意义。本次启动会旨在凝聚共识，向内向外正式传达出公司实施全球化战略的决心，并启动一系列务实高效的行动，推进全球化战略加快落地。

李文明总经理分析了公司当前情况与全球化愿景目标之间的差距，强调各单位要加强目标管理，增强主动意识，提升行动力，聚焦优势品种，创造主打品牌，同时优化制度机制，加强内部协同，深化资金、风控、人力、物流等各方面管理，支撑全球化战略见行见效。

副总经理、董事会秘书雷邦景宣布浙商中拓2025-2030年发展战略方案工作计划，将全球化战略融入整体战略通盘谋划，切实发挥战略引领作用。

蓝图发布，明晰路径扬优势

会上，波士顿咨询公司详细阐释了《浙商中拓全球化战略发展规划》。本次战略规划解决了中拓全球拓展道路选择的关键问题，清晰勾勒了全球化的宏伟蓝图。战略明确了全球化目标，形成了中拓全球化品种区域、全球化人才选、育、用、留、退关键选择的战略指导意见，同时形成了坚实的战略支撑计划和具体的实施措施，以确保全球化战略的顺利落地和有效执行。

细化落地，务实举措话执行

公司各事业部作为业务战略责任主体，聚焦自身业务领域，从现状分析、外部机会洞察、未来发展规划、支撑体系等维度，全面阐述了各自2025-2030年全球化发展战略方案，有力承接公司全球化战略规划目标。

职能协作小组分别从人力资源、财税管理、资金管理、物流管理、投资并购、风控管理、价格管理、数字化等方面汇报了支撑公司全球化发展的行动计划，将着力构建纵向衔接、横向联动的全球化战略支撑与保障体系。

全球化是公司发展的“必答题”。下一步，公司上下将进一步凝心聚力，坚定发展信心，将思想和行动统一到全球化战略实施上来，加强全球化队伍建设，加快走出去发展步伐，做好全球化拓展过程管理，全力以赴探机遇、扬优势、防风险、拓全球，致力在服务全球产业链中创造更大价值，努力交出全球化发展“高分答卷”。（杜江 张琦琦 邱思贤）

公司践行全球化战略——

走出国门拓市场

■ 办公室

在泰国南部董里府，一家乳胶工厂受到当地橡胶工人欢迎，该工厂由公司今年7月开始运营，仅过2个月，项目新签实物量已近1000吨，相当于700000只乳胶枕头的用量。这家乳胶工厂可有效整合当地橡胶种植、加工产业链，带动周围橡胶工人就业，并充分利用当地成熟的生产技术为中国国内、泰国当地以及韩国、马来西亚、埃及、南非等地区客户提供定制化生产和服务，受到客户广泛认可。这也是公司走出国门，融入全球产业链，落地的一个代表项目。

作为一家浙江国企，如何在全球区域落棋弈子、开拓市场？公司正通过践行全球化战略，以实干书写着答案。

公司先后在新加坡、印尼、泰国、中国香港成功设立5家境外平台公司，分别打造成为境外投融资平台或供应链运营平台，成为支撑国

际业务迅速拓展的“桥头堡”。在海南自贸港，打造境内平台公司，对接东盟，面向全球，成为连通公司内外业务的“纽带”，助力业务有效实现“双循环”。同时，公司积极沿着“一带一路”拓展国际化业务，据统计，目



前已与“一带一路”沿线56个国家和地区的客户达成合作，在全球范围内业务已拓至6大洲

80余个国家和地区。

2016年之前，公司还只是一家深耕国内中西部区域的钢铁贸易企业。近年来，公司持续强团队、拓区域、扩市场、优布局，迅速发展成为业务遍及全球6大洲80个国家和地区的国内头部大宗商品供应链集成服务商。“红色”是浙商中拓的国企血脉，“拓”是浙商中拓从出生即带有的创业基因。公司始终保持着“心怀国之大者”的国企风范与“开拓创新”的创业精神，走过了一段从拓中西部到拓全国的开拓进取之路，又实现了从拓全国到拓全球的破茧腾飞之变。尤其是2016年至2023年，公司营业收入从329.75亿元增长至2030.65亿元，利润总额从1.62亿元增长至15.14亿元，实现快速发展。公司的发展历程可以说是广大中国企业主动融入“双循环”新格局、积极展现新作为的典型缩影。

如何进一步打开企业发展空间？公司上下（下转三版）

在改革创新中拓向全球 公司凝心聚力谋实下半年

■ 办公室

以全球化战略引领可持续发展、推进全面深化改革见行见效……进入下半年，公司积极贯彻落实党的二十届三中全会精神，锚定全年目标任务，谋实谋深改革发展举措，在加快传统业务转型升级的同时，持续开拓新市场、探索新模式、做精新业务、引进新团队，进一步推进服务增值化、市场国际化、业务均衡化、团队专业化，坚持以实干创实绩，致力在改革创新中拓向全球。

聚力拓向全球 打开发展空间

今年，公司专门成立全球化战略工作组，由主要领导担任组长，牵头抓落实。同时，持续与国际顶尖咨询公司通力协作，开展全球大宗商品贸易主流品种市场扫描、全球化业务布局高阶设计等工作，高质量推进全球化战略。

进入下半年，公司将以全球化战略为牵引，全力推进战略新兴产业及全球基础设施建设、全球化人才引培和组织架构优化等的研究规划，全力以赴为企业全球化拓展打牢基础。各事业部结合自身资源禀赋、渠道优势、业务经验等，细化制定各单位全球化发展规划，在全球产业链中探寻“延链补链强链”机遇，为全球客户提供增值化、便捷高效的集成服务，奋力展现新作为。“我们将继续围绕市场、品种、客商等优化业务结构，充分发挥现有资源优势，大力开拓‘一带一路’沿线市场，以产业视角布局业务、丰富业态、提升服务，致力在国际市场打响中拓品牌。”国际事业部相关负责人说。在全球化业务实践中，为进一步用好用国内国际两个市场两种资源，公司进口业务将重点在资源端发力，不断提升对海外资源的整合和筛选能力；出口转口业务将持续深耕海外重点市场，聚焦钢材、能化等业务，剖析客户深层次需求，实现常态化合作，稳定业务流量，巩固新发展空间。

聚力改革攻坚 深挖发展潜力

下半年，公司深入学习贯彻党的二十届三中全会精神，结合公司实际情况，制定学习方案，推进学以致用，持续汲取改革智慧和力量，进一步发扬改革创新精神和舍我其谁的主人翁精神，

大力推进市场化改革、数字化改革、组织架构变革，不断释放发展新动力。

在市场化改革方面，公司将不断完善利益绑定、风险共担的长效激励约束机制，稳步推进能化、橡胶、再生等内部团队合资项目落地，建立“事业共同体”，充分激发经营团队和骨干人才干事创业积极性。在优化考核体系方面，坚持以绩效和贡献为核心，优化各层级、各板块、各事业部考核办法，充分发挥考核指挥棒作用，真正落实收益与风险共担。在数字化改革方面，深化数字化供应链运营平台建设，加快与内部资金系统、OA系统的功能整合，加强与外部生态伙伴融合，赋能新能源户用光伏、再生资源等新业务



发展，并探索推动AI技术内部推广及应用，助力公司业务和管理场景智能化。在组织架构变革方面，对条件相对成熟的事业部实施组织变革、流程再造、团队重塑，进一步试点子集团管控模式，推进事业部从运营管理向战略管控转变。同时，强化事业部统管人员专业能力建设，将统管人员履职能力效果与对应管理部门责任人绩效紧密挂钩，强化考核与追责问责，形成管理闭环。

聚力创新赋能 激活发展动能

公司将创新作为助推可持续发展的重要驱动力，加快发展新质生产力，引领企业转型升级。在产融一体方面，下半年将持续优化“拓易融”物流金融产品，深度把握上游金融机构和下游客户需求，优化业务流程，提供个性化服务，提升产品性价比和客户粘性，帮助广大中小企业解决融资难题。在贸工一体方面，公司将持续加强科技创新，中拓新材料顺利推进二期项目建设，加大与国内知名钢厂和研究型大学合作力度，全力推进“高新技术企业”“专精特新企业”认定。

不断提升产品科技含量，向高端应用领域迈进。工业服务综合体是公司独创的业务模式，下半年，将在华东、华北、华南等区域大力拓展和布局综合体，开拓周边钢厂、加工厂仓储业务，进一步实现工业服务综合体“标准化、信息化、连锁化、品牌化”发展。



同时，不断创造新模式、做优新业务，打造经营新增长点。新能源业务聚焦光伏、储能领域，创新新能源多元场景应用，坚定开拓国际化市场，推进从原料端、中间环节到应用端的全产业链布局。8月19日，公司首个便民换电站在杭州正式投放运营，标志着公司低速电动车换电业务更加成熟、加速发展。再生资源业务创新“贸易+基地+平台”模式，着力加强回收渠道建设，大力拓展废钢、废塑料、废不锈钢、废纸业务。能化业务以油气、化工、煤炭、橡胶等板块为核心，力促上下游产业链贯通以及国内外市场同步发展。有色业务以不锈钢产业链为核心，持续向镍、铬等原料端以及制品端延伸，力创多品类齐头并进良好局面。

下一步，公司将进一步提振作风、破浪前行，全力以赴冲刺全年目标任务，坚定不移以改革创新为引擎，驱动全球化战略加快落实，努力在实施全球化发展中展现新作为、创造新业绩，推进企业高质量可持续发展。

（杜江）

成为世界一流的产业链组织者和供应链管理者

公司正式发布2024半年度报告

■ 投资证券部

8月22日晚间，公司披露2024年半年度报告。在错综复杂的外部环境下，公司上下积极应对，全力拓市场、控风险，1-6月实现营业收入987.61亿元，同比增加0.91%，实现归属于上市公司股东的净利润3.19亿元，同比下降30.49%。

报告期内，公司经营实物量保持稳步增长，总实物量达5088万吨，同比增长22.7%，其中钢材实物量1295万吨，同比减少4.1%，铁矿石1565万吨，同比增长10.9%，煤炭1146万吨，同比增长138.8%；能化业务引进新团队，加大力度拓展橡胶、油气、化工等品类，海外资源渠道和经营网点不断巩固，营业收入实现95亿元，同比增长146.4%，实物量完成278万吨，同比增长18.2%；再生资源业务稳健扩张，深化与钢厂的战略合作，实物量和营收规模持续增长，营业收入实现100.2亿元，同比增长29.2%，实物量实现389万吨，同比增长43.6%；新能源业务做优做强，聚焦光伏、锂电两条产业链，探索新能源多元场景应用，报告期内新能源业务实现营业收入53.4亿元，同比增长3.1%，其中户用光伏新增建档电站880MW，新增完工电站423MW，两轮车换电业务已投放11个地市；国际业务快速拓展，以全球化发展战略为指引，充分融入国内国际双循环新发展格局，成效显著，报告期内实现国际业务收入278亿元，同比增加44.2%，占公司总营收比重达28%，业务已覆盖全球六大洲80个国家和地区。

下半年，公司将继续围绕争做世界一流企业的愿景目标，统筹做好转型升级、改革创新、管理提升、基础设施建设及全球化拓展等各项工作，不断增强核心竞争力，推进公司业务稳健经营和可持续发展。



省贸促会副会长应国华到访我司

8月16日，浙江省贸促会副会长应国华一行到访我司，公司党委副书记、纪委书记、工会主席徐愧儒及相关人员热情接待。徐愧儒表示，今年以来公司大力实施全球化战略，希望省贸促会能够给予公司更多指导和帮助。应国华对公司在大宗商品领域及国际市场开拓等方面取得的成绩表示赞赏，欢迎浙商中拓参加省贸促会举办的活动，持续推进全球化战略落地。

（国际事业部 韩晰纯）

山东港口青岛港集团
副总经理李涛到访我司

8月15日，山东港口青岛港集团有限公司副总经理李涛一行到访我司，公司副董事长杨威，总经理助理邢哲恆及相关人员热情接待。双方介绍了各自公司最新发展情况，回顾了此前合作历程，并交流了对绿色贸易、海事服务等方面的看法与合作展望。双方希望通过此次交流，进一步增进了解，推进战略合作、资源共享、共促发展。

（物流管理部 李孝康）

中物联大宗分会组织大宗商品
专家调研团到访我司

8月20日，中国物流与采购联合会大宗商品交易市场流通分会副会长兼秘书长周旭一行到访我司。公司副总经理、董事会秘书雷邦景及相关人员热情接待。雷邦景重点介绍了“数字天网”和“物流地网”建设情况、风险管理、期现结合等内容，希望双方持续加强合作。周旭表示认为，中物联大宗分会与浙商中拓在市场调研、信息交互等领域拥有巨大合作潜力，希望深化沟通交流。

（中拓研究院 冯康睿）

舟山市定海区委副书记、区长
孙丹燕到访我司

8月22日，舟山市定海区委副书记、区长孙丹燕携有关部门负责人到我司走访交流。公司党委书记、董事长袁仁军，党委委员、副董事长杨威及相关人员热情接待。袁仁军介绍了公司发展的新情况，阐述了公司在平台公司建设、全球化发展等方面的思路。孙丹燕对公司取得的里程碑式发展表示赞赏。双方希望充分发挥政企双方优势，推进相关业务顺利落地，共建“生态圈”，共促发展。

（物流管理部 杨凯）

安徽省投资集团中安供应链
董事郑刚到访我司

8月20日，安徽省投资集团全资子公司中安供应链管理集团有限公司董事郑刚一行到访我司。公司总经理李文明，副总经理、董事会秘书雷邦景及相关人员热情接待。双方表示，此次交流进一步增进了双方了解，双方理念相契，在大宗商品贸易业务、金融、保理等众多领域存在合作契合点，希望持续加强沟通交流、推进合作共赢。

（安徽中拓 任娟娟）

浙江省国资协会领导到访我司

■ 中拓研究院

8月8日，浙江省国资协会常务副会长胡仲明、驻会常务副会长任海航一行到公司走访调研，会商落实8月7日召开的协会第四届理事会第二次会议精神及重点工作任务。公司副董事长杨威及相关人员热情接待，邀请参观企业文化展厅，并座谈交流。杨威介绍了公司发展历程、业务布局、全球化战略等情况，并表示目前公司大力推进全球化战略，以开放之势拓展海外市场，希望省国资协会给予公司更多的支持与指导，公司将积极与省国资协会合作，全力支持和共同推进省国资协会开放合作专委会筹建等有关工作。胡仲明对公司在推进全球化战略、布局绿色产业等方面取得的成绩表示赞赏，并就贯彻落实协会第四届理事会第二次会议主要精神及“810”工作总抓手等事宜提出了建议和设想，感谢浙商中拓对开放合作专委会筹建工作的支持。任海航驻会常务副会长就打造协会专委会样板、筹办现场观摩会等具体工作作了说明。

（蒋舒颖）

公司与印尼卡钢集团签订合作意向备忘录

■ 矿产资源事业部

8月13日，PT Krakatau Steel (Persero) Tbk（以下简称“印尼卡钢集团”）商业董事Akbar Djohan、战略与服务部副总裁Moch Taufik Nurdaiman一行到公司走访交流。公司副董事长杨威，副总经理、董事会秘书雷邦景及相关人员热情接待，副总经理梁朝线上参加。双方深入座谈交流，加深彼此了解，达成合作共识，并签订合作意向备忘录。

杨威对Akbar Djohan先生一行的来访表示热烈欢迎，并重点介绍了公司全球化战略、渠道优势以及近年来取得的发展成就等内容。公司目前已在印尼设立平台公司并计划逐步向钢材、矿产资源等经营品种延伸，印尼卡钢集团作为印尼市场具有影响力的钢铁生产商，其本土优势和丰富的市场经验值得公司学习和借鉴，期待双方在相关领域深化合作，共促发展。

Akbar Djohan先生对公司发展规模、国际化布局表示赞赏，并详细介绍了印尼卡钢集团的业务范围、生产规模及在东南亚市场中的竞争优势。他表示，印尼卡钢集团作为印尼最大的国有钢铁生产商非常重视与浙商中拓的合作，希望通过此次走访，探索更多双方合作的可能性。他邀请浙商中拓组织考察团队再次前往印尼卡钢集团工厂深入调研考察，进一步加深了解，加强对接，合作共赢。

（公衍昕）

（上接一版）形成共识——全球化是公司保持盈利和增长、提升企业竞争力的关键路径，也是解决“生存问题”、解决“发展问题”和实现“世界一流企业愿景”的必然选择。今年以来，公司进一步凝聚共识，明确全球化战略，深度融入“双循环”，大力实施全球人才引育计划和全球合作伙伴计划，一方面充分吸纳全球专业人才，打造一支千人规模、拥有国际视野与能力素质、高度自驱的全球化人才队伍，另一方面积极与全球领先的资源方、客户、贸易友商、物流商、银行及专业服务机构合作，建立全球合作伙伴网络，通过互惠共赢加速公司全球化发展。

在全球化战略的引领下，上半年，公司从全球32个国家和地区进口煤炭、铁矿、锰矿、钢材、橡胶、农产品等12个品类的大宗货物超1500万吨，同比增长140%，平均每天就有两船货轮满载货物抵达京唐港、曹妃甸港、天津港、日照港等公司长期合作的重点港口，有效满足国内下游客户需求，助力生产性服务业发展。

今年上半年，公司全球化发展成效明显，1至6月份国际业务营业收入达278亿元，同比增长超44%。成为世界一流的产业链组织者和供应链管理者始终是公司的目标，全球化战略就是我们实施的路径。下一步，公司将持续锚定全球化战略，全面实施改革创新，加大转型升级力度，推进全球化、绿色化、数字化发展，持续在融入“双循环”中创造价值，助力产业链更集约、更绿色、更智能。（杜江；能化事业部、物流管理部对此文亦有贡献）



中拓新材料二期项目顺利开工

■ 中拓新材料

宏基新筑兴产业，华章再启势如虹。8月28日上午，中拓新材料年产52000吨新能源汽车零部件精线建设项目（以下简称“中拓新材料二期项目”）顺利开工。

该项目的开工，标志着中拓新材料加快向实现“规模第一，质量领先，品牌一流”的战略目标迈出更加坚实的一步。二期项目将借助一期项目积累的技术优势、市场优势、品牌优势，打造全新的世界领先的冷镦精线生产基地，填补国内空白，替代进口，进军尖端市场，实现工业精线产品的战略升级。

海盐县、澉浦镇、公司及中拓新材料相关领导参加开工典礼，同擎金钹，扬土培基。客户代表、施工、设计、监理、勘探方代表，公司总部及中拓新材料员工代表，共计110余人参加活动，共同见证。

该项目土地面积36836㎡（55亩），新增建筑面积89808.23㎡。二期项目将购置世界领先的成套全自动酸洗线、抽线设备、短周期辊底式退火炉等节能环保设备，引进数字化立体仓库，打造生产物联网系统，集成MES、SAP、OA、CRM、PLM、WMS等系统，实现对生产、设备、能源、仓储，质量等全方位全过程智能化管控。项目建成后，可形成年产52000吨新能源汽车零部件冷镦精线。

精益制造谋发展，实业报国建新功。对中拓新材料来说，这不仅是一个工程建设项目，更是一个承载着梦想与希望的平台。下一步，中拓新材料将持续坚守“精益制造、实业报国”的初心，以“创世界一流紧固件品质，让产业链更集约更高效”为使命，稳顺推进二期项目落地运营，进一步提升行业质量，全力向高端领域迈进，积极与上下游客户共建产业生态圈，为推动行业繁荣发展贡献中拓力量。（伍敏佳）

公司首个便民换电站正式投放运营

■ 新能源事业部 办公室

引领绿色发展，助力满电出行。近年来，公司积极贯彻落实新发展理念，全力推进绿色发展，持续在新能源领域探寻发展机遇，奋力打造经营新增长点。为响应政府关于低速电动车“以换代充”“以旧换新”的号召，公司积极布局低速电动车换电市场，近日，公司首个便民换电站正式投放运营，标志着公司低速电动车换电业务更加成熟、加速发展，为助力“全民换电”积累中拓经验、贡献中拓力量。

此次落地的浙商中拓便民换电站可提供“车+电+柜”智慧能源配套服务，用户仅需扫码取出换电柜中的电池并放入电动自行车座舱内，即可满电出行，灵活满足通勤、接送、短途办事需求，有效控制电动自行车存量并降低电动自行车车速，在提高用车安全的同时可减少城市负担，助力市民出行更绿色、更安全、更便捷。

便民换电站落地后，众多市民纷纷前来体验这一全新服务，工作人员耐心为市民讲解换电流程，并展示了换电站的便捷操作。现场工作人员介绍，便民换电站最大的亮点是“车电分离”的设计，通过“智能换电柜”对电池进行集中充电管理，实时监控，解决了传统充电模式存在的充电效率低、充电安全隐患大的问题。换电柜内置电池防过充系统、温湿度监控系统、消防安全系统，可实现对电池充放电过程的统一管理和智能后台监测，确保市民取出的每一块电池都处于最佳性能。

便民换电站的正式落地是公司在助力城市绿色基建发展道路上的又一次积极探索。未来，公司将根据用户反馈和实际需求，不断优化换电站的布局和服务，逐步形成覆盖全市的便捷换电网络，并在全国各地持续开拓市场、落地站点、打响品牌，努力为广大市民创造更加便捷、高效的出行环境，彰显公司绿色发展新作为。（董甜悦 顾丹琪 杜江）

